

Twoja droga z MatPlus. Poradnik dla franczyzobiorców

Jak zbudować własną szkołę matematyki z sensem – przewodnik dla osób, które chcą zmienić swoją drogę zawodową.

Wstęp

Ten poradnik nie powstał po to, aby „**sprzedać franczyzę**”. Powstał, aby pomóc w podjęciu decyzji, która dla wielu osób jest jedną z najważniejszych w życiu zawodowym: **czy chcę dalej iść obecną drogą, czy stworzyć coś własnego.**

Coś co pozwoli im nie tylko na robienie czegoś z sensem, ale robienie czegoś, co przynosi stały i przewidywalny zysk.

W kolejnych rozdziałach znajdziesz:

- wyjaśnienie, czym MatPlus różni się od korepetycji i innych szkół matematycznych
- opis tego, kim są osoby, które dołączają do MatPlus,
- dokładne obliczenia: ile zapłacisz, a ile zarobisz
- realną ścieżkę od decyzji do pierwszych zajęć,
- odpowiedzi na obawy, które pojawiają się najczęściej,
- prawdziwe historie z sieci MatPlus,
- oraz pytania, które warto sobie zadać przed podjęciem decyzji.

Jeśli po lekturze uznasz, że to nie Twoja droga – ten przewodnik spełni swoje zadanie. Jeśli poczujesz, że to jest coś, w czym możesz się znaleźć, z chęcią odpowiem na Twoje dalsze pytania.

2. Czym jest MatPlus?

MatPlus to polska sieć szkół matematyki, która dynamicznie się rozwija – obecnie działa już ponad 30 placówek w całym kraju, a kolejne przygotowują się do wielkiego otwarcia.

- Do tej pory niemal każda osoba, która zdecydowała się na franczyzę jest zadowolona z tej decyzji – biznes się opłaca, ma stałą bazę klientów i przynosi realne zyski.
- Na ponad 30 partnerów, tylko jedna osoba zdecydowała się zrezygnować, co jest ewenementem na rynku franczyzowym.
- Wielu naszych franczyzobiorców, widząc sukces pierwszego punktu, decyduje się na otwieranie kolejnych szkół.

Czym MatPlus różni się od korepetycji i innych szkół matematyki?

Wielu rodziców szuka wsparcia w nauce matematyki, ale to, co oferuje MatPlus, wykracza daleko poza schemat „nadrobienia materiału” czy „przygotowania do sprawdzianu”. Dla Ciebie, jako przedsiębiorcy jest to po prostu opłacalne bo budujesz stabilny biznes ze stałą bazą klientów.

Co wyróżnia MatPlus?

1. Ciągłość: Program na 11 lat rozwoju (Lojalność klienta)

W tradycyjnych korepetycjach klient pojawia się, gdy ma problem (np. jedynka w szkole), i odchodzi, gdy go rozwiąże. To model „od pożaru do pożaru”, który zmusza Cię do ciągłego szukania nowych uczniów.

- **Model MatPlus:** Nasz program to kompleksowa ścieżka edukacyjna dla dzieci od 4. do 15. roku życia. Oznacza to, że dziecko, które zaczyna u nas jako przedszkolak, może zostać z Twoją szkołą przez ponad dekadę.
- **Biznesowa stabilność:** Dzięki tak długiej ścieżce, aż 90% uczniów powraca do nas rok do roku.

Zamiast co roku walczyć o całkowicie nową grupę klientów, budujesz bazę „stałych bywalców – uczniów”. Twoja szkoła rośnie razem z dziećmi, co daje Ci niezwykle poczucie bezpieczeństwa finansowego i przewidywalność przychodów.

1. Doświadczenie zamiast „kserówek”

Większość szkół matematycznych i korepetytorów opiera się na kartach pracy, podręcznikach i żmudnym rozwiązywaniu słupków zadań. To podejście uczy schematów, ale rzadko buduje prawdziwe zrozumienie.

- **Podejście MatPlus:** My stawiamy na matematykę konkretną. Zanim dziecko przejdzie do abstrakcyjnych zapisów na papierze, musi matematykę „poczuć w rękach”. Używamy autorskich pomocy dydaktycznych (specjalnie zaprojektowanych mat, kart, osi, plansz, klocków, gier i zadań logicznych, które sprawiają, że nauka staje się przygodą).
- **Głębokie zrozumienie:** Dziecko w MatPlus nie pyta „po co mi to?”, bo ono widzi matematykę w otaczającym świecie. Budujemy fundamenty, które sprawiają, że szkolna matematyka przestaje być straszna, bo staje się logiczna i oczywista.

Dzięki temu, że dzieci dobrze się czują na zajęciach, zaczynają rozumieć matematykę i chcą się dalej rozwijać, a nie tylko zaliczyć sprawdzian.

2. Uczymy znacznie więcej niż matematyki!

W MatPlus wychodzimy z założenia, że matematyka jest tylko (i aż) narzędziem do budowania silnego charakteru. Tradycyjny system edukacji często karze za błędy i nagradza jedynie za poprawny wynik końcowy. To rodzi w dzieciach lęk, blokuje ich kreatywność i sprawia, że boją się podejmować jakiegokolwiek próby w obawie przed oceną.

Czego uczą się dzieci razem z MatPlus?

- **Samodzielność i umiejętność analizy**

U nas najważniejszy jest proces myślowy. Uczymy dzieci **analizy, stawiania odważnych hipotez i samodzielnego wyciągania wniosków**. Jeśli uczeń popełni błąd, w naszej szkole nie stawiamy czerwonego „iksa”. Zamiast tego z ciekawością pytamy: *„To interesujące, jak do tego doszedłeś? Sprawdźmy tę ścieżkę razem”*. Dzięki temu dziecko czuje, że jego tok rozumowania jest ważny, nawet jeśli wymaga korekty.

- **Budowanie sprawczości i poczucia własnej wartości:**

Kiedy dziecko rozumie, że ma prawo do błędu i potrafi samodzielnie dojść do rozwiązania, rodzi się w nim **sprawczość**. *Zaczyna wierzyć, że „ja potrafię to rozgryźć”*. To przekłada się na realne poczucie własnej wartości, które zostaje z nim na lata – nie tylko w sali lekcyjnej, ale w całym dorosłym życiu.

- **Pewność siebie:**

Takie podejście całkowicie zdejmuje z dziecka paralizującą presję. Uczniowie, którzy nie boją się mylić, znacznie chętniej podejmują trudne wyzwania intelektualne. W efekcie ich wyniki w szkole i na egzaminach poprawiają się naturalnie. Nie dzieje się to dzięki mechanicznemu „wykuciu” wzorów, ale dzięki autentycznej pewności siebie i wypracowanej sprawności w logicznym myśleniu.

- **Trening głębokiego skupienia:**

W dobie mediów społecznościowych i krótkich bodźców (jak TikTok czy gry), umiejętność dłuższego skoncentrowania się na jednym problemie staje się „supermocą”. W MatPlus, dzięki angażującym zadaniom i metodzie „doświadczenia”, wprowadzamy dzieci w stan tzw. **flow**. Uczeń nie patrzy na zegarek, bo jest pochłonięty rozwiązywaniem zagadki. Uczymy, jak wyciszyć szum i skupić się na logicznym ciągu zdarzeń, co jest ważne nie tylko w matematyce, ale w każdej dziedzinie nauki i życia.

Dlaczego to ważne dla Ciebie jako Partnera?

Rodzice szukają dla swoich dzieci miejsc, które przygotują je do życia w zmieniającym się świecie. Oferując MatPlus, **nie oferujesz kolejnej godziny korepetycji, ale warsztaty budowania odporności psychicznej, koncentracji i logicznego myślenia**. To wartość, za którą rodzice są gotowi płacić z wdzięcznością, bo widzą realną przemianę w postawie i skupieniu swoich dzieci.

Kto otwiera szkoły Matplus?

MatPlus najczęściej otwierają kobiety **w wieku 32–48 lat**. Łączy je jedno: poczucie, że dotychczasowa ścieżka zawodowa przestała być ich drogą. Wśród obecnych licencjoholców MatPlus znajdują się m.in.:

- osoby pracujące wcześniej w **korporacjach** – w finansach, HR, sprzedaży czy administracji,
- osoby udzielające **korepetycji** (prywatnych lekcji) z matematyki,
- **nauczycielki** edukacji wczesnoszkolnej oraz matematyki,
- osoby, które chcą pracować **na własny rachunek**, cenią niezależność i pragną czegoś więcej niż etat w szkole, cudzej firmie czy korporacji.
- nauczyciele, którzy wcześniej pracowali w innej placówce MatPlus i poznali program „od środka”.

Część z tych osób ma już bogate doświadczenie zawodowe, wysoką odpowiedzialność i kompetencje. Często brakuje im jednak jednego: poczucia **sensu i wpływu** na otoczenie.

Osoby prowadzące wcześniej korepetycje dobrze znają dzieci i ich potrzeby, ale czują, że model pracy „od godziny do godziny” przestaje im wystarczać. Chcą pracować w bardziej uporządkowanym systemie, przejść z pracy indywidualnej do pracy z grupami oraz rozwinąć swoją działalność w coś większego i stabilniejszego. Łączy je **potrzeba zmiany** – nie gwałtownej rewolucji, ale świadomego kroku w stronę czegoś własnego.

WAŻNE!

Nie musisz być nauczycielem, żeby otworzyć szkołę MatPlus! W ramach franczyzy otrzymasz zarówno wskazówki jak zatrudnić kompetentnych nauczycieli oraz wszystkie dokumenty, których będziesz potrzebować!

4. Ile kosztuje franczyza MatPlus?

Współpraca z MatPlus opiera się na umowie licencyjnej. Prowadzisz **własną szkołę matematyki**, działając pod marką MatPlus i korzystając z gotowego systemu edukacyjnego oraz biznesowego.

W MatPlus cenimy konkret. Nasz model finansowy jest zaprojektowany tak, abyś od pierwszego dnia wiedziała, na czym stoisz i mogła planować domowy lub firmowy budżet bez przykrych niespodzianek.

1. Wstępna opłata licencyjna

Na początek ponosisz jednorazową **opłatę wstępną w wysokości 9 000 – 15 000 zł netto**, która możesz rozłożyć na **12 rat 0%**. Co ważne, ta kwota to nie tylko „prawo do marki”. W ramach tej opłaty otrzymujesz:

- Pełne szkolenie wstępne i metodyczne dla Ciebie i Twoich dwóch nauczycieli.
- wyłączność terytorialną na wybrany obszar.
- Kompletny pakiet „Know-how” – gotowe procedury, jak otworzyć i prowadzić szkołę.
- Materiały marketingowe na start Twojej placówki.

2. Stała opłata miesięczna

W trakcie roku szkolnego (od września do czerwca) płacisz stałą opłatę licencyjną. Wynosi ona **800 – 1200 zł netto miesięcznie**.

- **Żadnych procentów:** Nie zabieramy Ci części Twoich dochodów. Niezależnie od tego, czy zarobisz 5 000 zł, czy 50 000 zł miesięcznie – opłata do centrali jest zawsze taka sama.
- **Zasada „3 dzieci”:** Przy średnich stawkach za zajęcia, wystarczy, że zapiszesz tylko troje dzieci, aby ich chesne w całości pokryło opłatę franczyzową. Każdy **kolejny uczeń pracuje już bezpośrednio na Twój zysk.**

Od tej opłaty przewidujemy „2 wyjątki”:

1. Wakacje bez opłat

Doskonale rozumiemy, że rok szkolny trwa 10 miesięcy. Dlatego **w lipcu i sierpniu opłata licencyjna wynosi 0 zł.**

2. Przez pierwsze 3 miesiące działania Twojej szkoły Twoja opłata licencyjna wynosi 0 zł.

To czas dla Ciebie na rozkręcenie szkoły, zebranie pierwszych grup i ustabilizowanie finansów, bez obciążeń kosztami stałymi wobec centrali.

Podsumowanie kosztów:

- **Na start:** 9 000 zł – 15 000 zł netto (jednorazowo).
- **Miesięcznie:** 800 zł – 1200 zł netto
- **Wakacje:** 0 zł.
- **Pierwsze 3 miesiące:** 0 zł
- **Druga i kolejna szkoła:** Jeśli zdecydujesz się otworzyć drugą placówkę, **opłata wstępna wynosi 0 zł.** Płacisz jedynie dodatkową opłatę miesięczną za dany obszar.

Ten model sprawia, że MatPlus jest jedną z najbezpieczniejszych i najbardziej przyjaznych dla portfela francyz na polskim rynku edukacyjnym. Ty rozwijasz swój biznes, a my nie nakładamy na Ciebie blokad w postaci wysokich kosztów stałych.

MatPlus vs model procentowy – policz to!

Większość innych francyz stosuje model tantiem procentowych (często 10–20% od przychodu + VAT). Na początku może wydawać się to kuszące, ale spójrz, co dzieje się, gdy Twoja szkoła zaczyna odnosić sukces:

Założmy, że masz 200 uczniów, z których każdy płaci średnio 260 zł miesięcznie. Twój miesięczny przychód brutto to 52 000 zł.

- Przy tantiemach **10% + VAT**, płacisz **6 396 zł miesięcznie**.
- Przy tantiemach **20% + VAT**, to już **12 792 zł miesięcznie**.
- **Rocznie oddajesz odpowiednio 76 752 zł lub aż 153 504 zł!**

Zobacz, jak te koszty drastycznie rosną wraz z Twoim sukcesem w innych sieciach:

- **100 uczniów** (przychód: 26 000 zł): oddajesz od 3 198 zł do 6 396 zł miesięcznie.
- **300 uczniów** (przychód: 78 000 zł): oddajesz od **9 594 zł do 19 188 zł miesięcznie!**

W MatPlus, niezależnie czy masz 100, 200 czy 300 uczniów, Twoja opłata to zawsze 800 zł netto w pierwszym roku działalności, 1200 zł od drugiego roku prowadzenia szkoły.

Liczba uczniów	Roczny przychód (10 m-cy)	MatPlus – stała opłata od 2. Roku działalności	Inna sieć 10% (należy doliczyć VAT 23%)	Inna sieć 20% (należy doliczyć VAT 23%)
50 uczniów	145 000 zł	max 12 000 zł + VAT	14 500 zł + VAT	29 000 zł + VAT
100 uczniów	290 000 zł	max 12 000 zł + VAT	29 000 zł + VAT	68 000 zł + VAT

200 uczniów	580 000 zł	max 12 000 zł + VAT	58 000 zł + VAT	116 000 zł + VAT
300 uczniów	870 000 zł	12 000 zł + VAT	87 000 zł + VAT	174 000 zł + VAT

Zadaj sobie więc pytanie: czy tak wysokie, rosnące opłaty w innych systemach dadzą Ci wymarzoną niezależność finansową, czy raczej zamienią Cię w trybik w maszynie cudzego sukcesu?

W MatPlus Twój sukces należy do Ciebie. Im bardziej się starasz i im więcej dzieci uczysz, tym więcej pieniędzy zostaje w Twoim portfelu.

Czy muszę wynajmować własny lokal?

Wielu kandydatów uważa, że bez własnego **lokalu** (siedziby) nie da się rozpocząć działalności edukacyjnej. a wynajem lokalu to zbyt duży koszt i ryzyko. Doświadczenie sieci MatPlus pokazuje jednak, że istnieją różne drogi startu.

W praktyce funkcjonują dwa realne modele otwierania szkoły:

Model 1 – Własny lokal od początku (rekomendowany). To rozwiązanie wybiera większość licencjobiorców i jest ono rekomendowane przez MatPlus. **Własna przestrzeń:** daje przedsiębiorcy niezależność, zapewnia komfort przechowywania materiałów dydaktycznych, umożliwia spokojne spotkania z rodzicami i nauczycielami, pozwala budować tożsamość placówki w mieście oraz stwarza możliwość organizacji dodatkowych warsztatów matematycznych i zajęć okolicznościowych. Własny lokal przyspiesza rozwój szkoły i pozwala myśleć o niej jak o **trwałym miejscu** na edukacyjnej mapie miasta.

Model 2 – Wynajmowane sale. Część bardzo dobrze prosperujących placówek zaczynała od sal wynajmowanych w istniejących instytucjach: na terenie szkół, przedszkoli, domów kultury czy innych przestrzeni dostępnych na godziny. Taki model znacząco **obniża barierę startu**, pozwala przetestować rynek w danej lokalizacji i daje czas na znalezienie idealnego miejsca na własną placówkę. W

praktyce wielu licencjobiorców, którzy zaczęli w wynajmowanych salach, otwiera własny lokal jeszcze w tym samym lub kolejnym roku działalności.

System MatPlus jest elastyczny. To **Ty decydujesz**, w jakim tempie chcesz budować swoją szkołę. Najważniejsze nie jest to, **gdzie** zaczynasz. Najważniejsze jest to, że budujesz miejsce, które z roku na rok rośnie razem z dziećmi. Innymi słowy – własny lokal od startu nie jest obligatoryjny; kluczowe jest, by zacząć działać i stopniowo rozwijać swoją placówkę.

5. Co dostajesz w ramach franczyzy?

Opłata wstępna w MatPlus nie jest jedynie „opłatą za wejście do sieci”. To zakup dostępu do pełnego, dopracowanego w najmniejszym szczególe systemu edukacyjnego i biznesowego. Otrzymujesz gotowy warsztat pracy, który pozwoli Ci ruszyć od pierwszego dnia.

Metoda i program nauczania

To najważniejszy element, który buduje lojalność klientów na lata. W ramach licencji otrzymujesz:

- **9 obszernych książek nauczyciela**
- **310 gotowych scenariuszy zajęć** – zaplanowanych minuta po minucie, co gwarantuje najwyższą jakość lekcji niezależnie od stażu nauczyciela.
- **Spójną strukturę lekcji w 5 etapach** – autorski system prowadzenia zajęć, który utrzymuje uwagę dziecka i optymalizuje naukę.
- **Program ciągłości od 4. do 15. roku życia** – ścieżka rozwoju, dzięki której uczeń zostaje z Tobą na ponad dekadę.
- **Sprawdzone lekcje pokazowe** – gotowe scenariusze spotkań z rodzicami i dziećmi, które mają jeden cel: realnie sprzedawać zajęcia.

Autorskie środowisko pracy (Narzędzia, których nie ma nikt inny)

Dostarczamy Ci fizyczne i cyfrowe narzędzia, które wyróżnią Twoją szkołę na tle konkurencji:

- **Autorska mata matematyczna** – otrzymujesz ją w cenie licencji; to fundament naszych zajęć ruchowo-logicznych.
- **Portal Partnera** – stały dostęp do materiałów dydaktycznych, aktualizacji i nowości.
- **Wewnętrzny sklep z pomocami MatPlus** – łatwy dostęp do dedykowanych pomocy naukowych.
- **Unikalne narzędzia dydaktyczne** – zaprojektowane specjalnie pod nasze lekcje; nie kupisz ich w zwykłym sklepie z zabawkami ani nie znajdziesz na typowych korepetycjach.

Szkolenia i przygotowanie

Przygotujemy Cię do prowadzenia szkoły, nawet jeśli nie masz doświadczenia pedagogicznego:

- **Szkolenie menedżerskie (online)** – jak zarządzać biznesem, by był rentowny.
- **7-dniowe szkolenie metodyczne** – intensywne przygotowanie dla nauczycieli, by uczyli z pasją i efektami.

Biznes i organizacja

Oszczędzasz tysiące złotych na prawnikach i doradcach:

- **Książka operacyjna** – instrukcja obsługi Twojego biznesu krok po kroku.
- **Komplet wzorów dokumentów** – gotowe umowy z rodzicami, regulaminy i dokumentacja RODO.
- **Proces organizacji placówki** – sprawdzony system zapisów i standardy pracy z rodzicami.

Marketing i wizerunek (Twoja widoczność)

- **Identyfikacja wizualna i logotyp** – korzystasz z rozpoznawalnej, profesjonalnej marki, w której reklamę wkładamy wiele środków
- **Komplet materiałów reklamowych** – projekty ulotek, plakatów, banerów, roll-upów.
- **Baza treści na social media** – gotowe posty, rolki i grafiki, dzięki którym Twój Facebook i Instagram będą tętnić życiem.

Wsparcie systemowe

- **Bieżąca pomoc centrali** – opiekun, który odpowie na Twoje pytania.
- **Grupa wsparcia:** Masz dostęp do zamkniętej grupy właścicieli szkół MatPlus. To miejsce, gdzie możesz zadać każde pytanie i otrzymać odpowiedź od osób, które są na tym samym etapie co Ty lub prowadzą szkołę od kilku lat.
- **Wymiana pomysłów:** Partnerzy dzielą się tam sprawdzonymi sposobami na promocję, lokalnymi eventami czy metodami pracy z trudniejszymi grupami. To bezcenna wiedza, której nie kupisz na żadnym kursie biznesowym.

Bezpieczeństwo terytorialne

Gwarantujemy Ci **wyłącznieść terytorialną**. Oznacza to, że na Twoim obszarze (dzielnicy lub miejscowości) nie powstanie żadna inna szkoła MatPlus.

6. Twoja droga z MatPlusem – krok po kroku

Wejście do systemu MatPlus jest procesem zaprojektowanym tak, aby nowa placówka mogła spokojnie i świadomie przygotować się do startu – zwykle we wrześniu, na początku roku szkolnego. Cała ścieżka wygląda następująco (5 kroków od decyzji do uruchomienia szkoły):

1. **Podpisanie umowy.** Moment podjęcia decyzji otwiera dostęp do systemu MatPlus. W ciągu tygodnia od podpisania umowy: otrzymujesz komplet materiałów marketingowych, wzory dokumentów firmowych, Twoja placówka trafia do bazy szkół MatPlus, a na oficjalnym profilu MatPlus w mediach społecznościowych pojawia się sponsorowany post informujący o nowej placówce w Twojej miejscowości. Od tego momentu Twoja szkoła formalnie **istnieje** w systemie.
2. **Szkolenie wstępne (online).** Kolejnym etapem jest szkolenie menedżerskie w formule online. Trwa około 6 godzin i przygotowuje Cię do zrozumienia struktury systemu, organizacji pracy placówki, planowania zapisów oraz świadomego wejścia w rolę właściciela szkoły MatPlus. To moment, w którym

całość zdobytej wiedzy układa się w spójną **mapę działań** przed startem.

3. **Szkolenia nauczycieli.** Szkolenia metodyczne dla Ciebie i/lub Twoich przyszłych nauczycieli odbywają się kilka razy w roku, dzięki czemu łatwo dopasować termin do swoich planów. Całość trwa 7 dni: 4 dni poświęcone programom przedszkolnym i wczesnoszkolnym oraz 3 dni – programom szkolnym (klasy 4–8). Po tym etapie znasz strukturę lekcji, rozumiesz metodę, potrafisz pracować ze scenariuszami i wiesz, jak prowadzić zajęcia w systemie MatPlus. Jako właściciel możesz samodzielnie prowadzić zajęcia lub przygotować do tego zatrudnionego nauczyciela.
4. **Przygotowanie zapisów.** Zapisy na zajęcia w MatPlus trwają w zasadzie przez cały rok. W praktyce jednak budowanie grup oraz największa liczba zgłoszeń przypada na okres **od czerwca do października** oraz na styczeń. To wtedy rodzice najintensywniej poszukują zajęć dla dzieci i podejmują decyzje edukacyjne na kolejne miesiące. W tym czasie, przy wsparciu centrali, organizujesz lekcje pokazowe, wykorzystujesz gotowe materiały promocyjne i korzystasz z doświadczenia całej sieci. **Lekcje pokazowe** są jednym z najmocniejszych narzędzi systemu – zostały opracowane tak, aby dzieci chciały wrócić na zajęcia, nawet te, które wcześniej „nie wierzyły w matematykę”.
5. **Start zajęć.** We wrześniu rozpoczynają się regularne zajęcia w Twojej placówce. Pierwsze trzy miesiące działalności są **wolne od opłat stałych**, co daje przestrzeń na spokojne budowanie grup i wejście w rytm pracy placówki. Od tego momentu Twoja szkoła działa jako pełnoprawna część sieci

MatPlus.

[Propozycja infografiki: Graficzne przedstawienie powyższych 5 kroków – „Ścieżka franczyzobiorcy MatPlus krok po kroku”, np. w formie osi czasu z ikonami symbolizującymi kolejne etapy od decyzji do startu zajęć].

7. Historie z sieci MatPlus

Najlepszym potwierdzeniem skuteczności modelu MatPlus są prawdziwe historie naszych licencjobiorców. Każda z nich jest nieco inna, ale wszystkie pokazują, jak decyzja o własnej szkole matematyki przekłada się na **realny rozwój** – zarówno biznesowy, jak i osobisty. Poniżej przedstawiamy dwie przykładowe historie rozwoju placówek MatPlus:

Od pracy w korporacji do 250 uczniów.

Praca w korporacji na stanowisku finansowym, narastające zmęczenie i brak satysfakcji. Pewnego dnia dwaj synowie bohaterki tej historii trafili na zajęcia MatPlus w innej placówce. Zmiany u dzieci były widoczne bardzo szybko: większa pewność siebie, spokój w kontakcie z matematyką, radość z rozwiązywania problemów. Pojawiła się myśl: *„Chciałabym stworzyć takie miejsce w swojej dzielnicy.”* Decyzja o dołączeniu do MatPlus zapadła już po pierwszym spotkaniu informacyjnym. Start nastąpił **bez własnego lokalu** – zajęcia odbywały się w salach wynajmowanych przy lokalnej szkole podstawowej. Okazało się to strzałem w dziesiątkę, a początek działalności był bardzo udany.

Dziś, po dwóch latach od tamtej decyzji: placówka obsługuje około **250 uczniów**, właścicielka przygotowuje się do otwarcia własnego lokalu, a szkoła współpracuje już z okolicznymi przedszkolami i podstawówką.

[Wyróżniony cytat: „Chciałabym stworzyć takie miejsce w swojej dzielnicy.” – myśl przyszłej franczyzobiorczyni po obserwacji efektów zajęć MatPlus u własnych dzieci]

Od nauczycielki w MatPlus do właścicielki szkoły.

Agnieszka zaczynała karierę jako nauczycielka w jednej z placówek MatPlus. Poznała program od środka – obserwowała lekcje, postępy dzieci, relacje z rodzicami. Z czasem (m.in. po urodzeniu własnego dziecka) pojawiła się u niej potrzeba **większej niezależności** zawodowej. Decyzja dojrzała naturalnie: *„Chcę prowadzić taką szkołę na własny rachunek.”*

Dziś Agnieszka z powodzeniem prowadzi swoją placówkę w centrum Wrocławia i rozwija ją w oparciu o metodę, którą zna od podstaw. Wykorzystuje zarówno doświadczenie z pracy nauczycielskiej, jak i pełne wsparcie sieci MatPlus, aby budować własny biznes edukacyjny. Jej historia pokazuje, że będąc częścią

MatPlus, można płynnie przejść **od roli nauczyciela do roli przedsiębiorcy**, pozostając przy tym w świecie edukacji i pasji nauczania.

[Wyróżniony cytat: „Chcę prowadzić taką szkołę na własny rachunek.” – decyzja Agnieszki, byłej nauczycielki MatPlus, aby otworzyć własną placówkę]

Dodać info ze strony, może dopiszę jeszcze dwie inne historie, aby tutaj było ich więcej.

8. FAQ

Decyzja o rozpoczęciu własnej działalności zawsze wiąże się z pewną niepewnością – to naturalne. W rozmowach z kandydatami do MatPlus najczęściej powracają te same pytania i obawy. Poniżej omawiamy je jedno po drugim, konfrontując **mity** z rzeczywistością:

Czy ja dam radę?

Wiele osób, które dołączają do MatPlus, nigdy wcześniej nie prowadziło własnej firmy; część z nich nie jest nawet nauczycielami z zawodu. Właśnie dlatego **system MatPlus został zaprojektowany tak, aby poprowadzić Cię krok po kroku**: przez proces wdrożenia, przygotowanie do pracy z dziećmi i organizację placówki. Nie zostajesz sam z decyzjami – masz dostęp do:

- szkoleń,
- gotowych scenariuszy zajęć,
- wsparcia centrali,
- doświadczenia całej sieci.

Dzięki temu już od pierwszych tygodni czujesz realne wsparcie. W praktyce większość nowych licencjobiorców odkrywa, że **„dam radę” pojawia się szybciej, niż się spodziewali**.

Czy będę dzieci?

Innymi słowy: **czy znajdę wystarczającą liczbę uczniów?** Statystyki pokazują, że około 90% uczniów **kontynuuje** zajęcia w kolejnym roku. To nie przypadek – to efekt

metody, która buduje pozytywną relację dziecka z matematyką. Dodatkowo, otrzymujesz gotowe materiały do lekcji pokazowych, korzystasz ze sprawdzonych materiałów promocyjnych, a Twoja placówka jest wspierana komunikacyjnie przez centralę, a program jest ciągły – dziecko nie „kończy kursu po roku”. **Nie zaczynasz każdego sezonu od zera. Budujesz bazę uczniów, która z roku na rok rośnie.** Jeśli zapewnisz wysoką jakość zajęć, dzieci **będą** – nie tylko w pierwszym roku, ale i w kolejnych latach.

Czy to nie za duże ryzyko?

Najczęściej obawy dotyczą dwóch kwestii: wysokości opłaty wstępnej oraz decyzji o własnym lokalu. Dlatego w MatPlus zadbaliliśmy o zmniejszenie tych barier: **opłatę wstępną można rozłożyć na 12 rat 0%**, dopuszczamy start w wynajmowanych salach (jak opisano wyżej), a pierwsze trzy miesiące działalności są **wolne od opłat stałych** (abonamentowych). Innymi słowy, koszty początkowe można rozłożyć w czasie, a stałe obciążenia na początku nie hamują rozwoju. **Ryzyko jest ograniczane przez system**, a rozwój rozłożony w czasie. Oczywiście, jak w każdym biznesie, pewne ryzyko istnieje – ale dzięki wsparciu MatPlus nie jesteś z nim sama.

Czy muszę być nauczycielem?

Nie musisz posiadać wykształcenia pedagogicznego. W sieci MatPlus funkcjonują różne modele właścicielskie: niektórzy właściciele sami prowadzą zajęcia, a inni koncentrują się na zarządzaniu placówką i zatrudniają nauczycieli. Intensywne szkolenia oraz kompletne scenariusze zajęć pozwalają poprowadzić lekcje również osobom bez formalnego przygotowania pedagogicznego. Jeśli kochasz pracę z dziećmi, nauczysz się ją wykonywać w oparciu o sprawdzoną metodę – a jeśli nie czujesz się na siłach uczyć samodzielnie, możesz zatrudnić nauczyciela i skupić się na rozwijaniu biznesu.

Za co właściwie płacę opłatę wstępną?

Opłata licencyjna w MatPlus **nie jest tylko „wejściówką” do sieci**. Jest **dostępem do kompletnego systemu edukacyjnego i biznesowego**. W ramach licencji otrzymujesz bardzo bogaty pakiet wartości:

- **Metoda i program nauczania** – 9 książek nauczyciela, 310 **gotowych scenariuszy zajęć** (zapewniających wiele lat pracy), spójną strukturę lekcji w 5 etapach, program ciągłej edukacji od 4. do 15. roku życia oraz sprawdzone lekcje pokazowe, które realnie zachęcają dzieci do udziału w zajęciach.
- **Autorskie środowisko pracy** – dostęp do portalu z materiałami dydaktycznymi, wewnętrzny sklep z pomocami MatPlus, **autorską matę matematyczną** (w cenie licencji) oraz unikalne narzędzia dydaktyczne zaprojektowane specjalnie do naszych lekcji (rzeczy, których nie znajdziesz na zwykłych korepetycjach ani w innych placówkach).
- **Szkolenia i przygotowanie** – szkolenie menedżerskie (online), 7-dniowe szkolenie metodyczne dla nauczycieli oraz pełne przygotowanie do prowadzenia zajęć **nawet bez wcześniejszego doświadczenia pedagogicznego**.
- **Biznes i organizacja** – *książka operacyjna* (podręcznik prowadzenia placówki), wzory dokumentów, umów i regulaminów, a także opisany krok po kroku proces organizacji placówki, prowadzenia zapisów i pracy z rodzicami.
- **Marketing i wizerunek** – komplet materiałów reklamowych, dostęp do bazy treści na social media, gotową identyfikację wizualną (logo, grafiki) oraz wsparcie komunikacyjne przy starcie placówki.
- **Wsparcie systemowe** – bieżącą pomoc centrali, dostęp do doświadczenia całej sieci MatPlus oraz możliwość rozwoju kolejnych placówek **bez ponoszenia kolejnej opłaty wstępnej** (druga i każda następna licencja jest zwolniona z opłaty wstępnej).

Pytania, które warto sobie zadać

Na koniec, decyzja o dołączeniu do MatPlus to nie tylko kwestia finansów czy warunków umowy – to przede wszystkim pytanie o Twoją **drogę życiową**. Zamiast więc pytać „czy kupić licencję?”, warto zadać sobie kilka pytań:

- **Czy chcę pracować na własny rachunek?**
- **Czy chcę mieć wpływ na to, jak dzieci uczą się myśleć?**

- **Czy potrzebuję w pracy sensu, a nie tylko wynagrodzenia?**
- **Czy chcę się rozwijać i z każdym rokiem zarabiać coraz więcej, dzięki stałym, a nie procentowym opłatom licencyjnym?**
- **Czy myślę o swojej drodze zawodowej w perspektywie lat, a nie miesięcy?**

Odpowiedzi na te pytania są ważniejsze niż jakakolwiek tabela kosztów. Jeżeli większość odpowiedzi brzmi „tak”, oznacza to, że kwestie finansowe i organizacyjne prawdopodobnie da się ułożyć – a kluczowe jest to, czy **MatPlus pasuje do Twoich wartości, ambicji i planów na przyszłość.**

Co dalej?

Jeśli ten przewodnik pomógł Ci dostrzec, że MatPlus **może być Twoją drogą**, to kolejnym krokiem jest po prostu **rozmowa**. Taka rozmowa do niczego nie zobowiązuje i nie oznacza jeszcze decyzji – jest za to przestrzenią, aby: zadać własne pytania, sprawdzić, czy to właściwy moment dla Ciebie, zweryfikować, czy interesujący Cię teren jest dostępny oraz zobaczyć, jak ta droga mogłaby wyglądać w Twoim indywidualnym przypadku.

Reszta przychodzi **naturalnie**. Jeśli czujesz, że to może być **Twoje miejsce**, nie bój się zrobić kolejnego kroku. Z naszą pomocą przekonasz się, czy MatPlus to przygoda, w którą chcesz wyruszyć – być może na długie lata. Powodzenia!